



# Henrik är Årets Nytänkare!

Årets Nytänkare 2005 blev en pallhandlare i Umeå. Bland ett 60-tal nominerade nytänkande företagare vann Norrlandspalls ägare Henrik Morén som hittat en ny marknad och förädlingsvärde i begagnade lastpallar. **AV CAMILLA ANDERSSON**

**GRATTIS HENRIK, du har utsetts till Årets Nytänkare! Hur känns det?**

– Jag är väldigt glad för att jag blivit uppmärksam. Det är inte så ofta företag inom pallbranschen uppmärksammas – så det var överraskande!

**Vad säger du själv, vad gör dig till Årets Nytänkare?**

– Tidigare så har man inom pallbranschen mest jobbat lokalt. Med hjälp av transportnäringen kom jag åt en mycket större marknad och kunde jobba med större volymer. Jag såg också möjligheten att jobba med retursystem på begagnade pallar på områden där det inte fanns några retursystem, till exempel byggbranschen.

**Men vad gjorde att du hittade det unika?**

– Många vill inte ha så stora förändringar i tillvaron utan går på i gamla hjulspår. Men jag vill hela tiden förändra, förbättra och hitta nya vägar för att utveckla företaget. Det är min utmaning. Jag känner en enorm passion för pallar, för att utveckla Norrlandspall och skapa något bestående. Passionen är en förutsättning för att lyckas, finns inte den då stagnerar du eller går utför.

**Berätta hur det började!**

– Jag läste till civilingenjör i Luleå i början av 1990-talet och stod inför faktumet att inte ha något sommarjobb. Av en tillfällighet fick jag se en annons i en lokaltidning där ett företag i Skåne annonserade efter lastpallar. Jag insåg att man kunde tjäna pengar på att köpa och sälja begagnade

lastpallar och satte ut två annonser: "Släpvagn köpes" och "Lastpallar köpes". Jag hade 8 000 kronor kvar på studiemedlet, köpte en släpvagn för huvuddelen och hade 2 000 kronor kvar att köpa pall för. När hösten kom hade jag tjänat så mycket pengar att jag kunde köpa en lätt lastbil. Sedan drev jag företaget parallellt med studierna innan jag bestämde mig för att satsa på pallarna.

**Vad har varit roligast under resans gång?**

– Det var nog när vi inledde samarbetet med Ikea och fick uppdraget att ta hand om och renovera deras pall i konkurrens med pallföretag i England. Det var ett indirekt erkännande att man lyckats, eftersom de kräver mycket!

>>



**JURYNYS MOTIVERING:** "Genom att se möjligheter, förädlingsvärde och utvecklingspotential där andra ser förbrukat material, har Henrik Morén byggt upp en lönsam och framgångsrik affärsverksamhet. Sammantaget gör detta Norrlandspalls Henrik Morén inte bara till en mycket innovativ entreprenör. Han utses även härmed till Årets Nytänkare 2005".

**>> Vad innebär utmärkelsen för dig och företaget?**

– Det är första utmärkelsen vi fått. Det är ett erkännande och en uppmuntran. Man känner sig uppskattad! Men jag ser det som en kollektiv utmärkelse. Personalen har i högsta grad varit delaktig. Det är en sak att vara nytänkare och visionär, men någon ska också förverkliga idéerna. Det är lättare att jobba i en organisation där det finns många nytänkare.

**Vad har du för spännande på gång?**

– Vi ska etablera en depå i Helsingborg för att möta efterfrågan från byggbranschen. Jag har precis kommit tillbaka från en resa där vi hittat en bra lokal. Vi startar rekryteringsprocessen nu. Det blir en investering på tio miljoner kronor under en tre-års period.

**Vad har du för tips till andra småföretagare med en bra idé?**

– Konkurrenten är stenhård. Det vill nog till att man kan det man ska jobba inom.

**Men du kunde ju inget om pallmarknaden?**

– Jag gick den långa, hårda vägen. Det är inget att rekommendera. Man går på

många hårda smällar. Det kan ha varit en fördel att jag inte var inne i branschen – jag hade inga förutfattade meningar. Men jag tror att ett företags utveckling främst har med personlighet att göra – om man är öppen för nya vägar. Står jag inför problem försöker jag vara vidsynt för hur det ska lösas. Då går det inte stirra sig blind på hur egna branschen brukar göra.

**Fler tips?**

– Du måste känna en viss ödmjukhet som ensamföretagare, att du inte kan allt och därför ta hjälp med till exempel bokföring och marknadsföring. Och det gäller att minimera personalomsättningen och skapa en bra arbetsmiljö för att undvika sjukskrivningar. Det är dyrt att utbilda ny personal. En pallreparatör som jobbat ett år reparerar 100 pall per dag i snitt. En repareratör som jobbat i fem år reparerar 250 pall per dag.

**Till sist: Hur ska du fira?**

– Jag ska fira med personalen och äta en smörgåstårter eller liknande. Och sedan åker ju jag och min sambo till Ishotellet i Jukkasjärvi. Sedan får vi se när det blir, så inte isen hinner smälta bort! ■

## Juryns hederspris

Två hederspristagare har utsetts. De belönas med diplom.

### CAROLINE HOLMQVIST

LEO & MAJKEN

En tidning för de allra yngsta som är för små för att förstå sig på vanliga serietidningar.

**MOTIVERING:** "För initiativet att med pedagogik och lekfullhet vända sig till en helt ny målgrupp med en produkt som inte funnits tillgänglig på marknaden tidigare, belönas Leo & Majkens skapare Caroline Holmqvist med juryns hedersutmärkelse."

### TORGNY HAGLUND

ZEMIX AB

Ett företag som erbjuder dagligvaruhandeln foder för mindre husdjur. Produkter som tidigare enbart varit tillgängliga i fackhandeln.

**MOTIVERING:** "Genom smarta lagerlösningar, mobila kontor och ett breddat utbud har den lilla organisationen kunnat tillgodose en stor kundgrupps behov. Därför belönas Zemix AB:s Torgny Haglund med juryns hedersutmärkelse".

### OCH HÄR ÄR FEM FINALISTER

(utan inbördes rangordning):

**GUNNAR FRYKFORSS**, Rent a Chef Sweden AB

**ANNICA SIMONSSON**, Skellefteå Erbjuder AB

**ATTILA GÅL**, Aerofoto Nordic

**LINN GRUBBSTRÖM**, Copy and Art

**KARIN HEDMAN**, Brattberg

**JURYN** för Årets Nytänkare 2005 bestod av: Lars Wirén, Peter Weider och Per Mossberg från Posten Sverige AB och Martin Engqvist, Katarina Sjöström och Anders Ribba från Spoon Publishing AB. **PRIS** består, förutom äran att bli Årets Nytänkare, av 10 000 kronor i prispengar och en middag på Ishotellet i Jukkasjärvi. **TIDIGARE NYTÄNKARE:** Erik Olsson, Erik Olsson fastighetsförmedling AB (2003) och Bo Sundström, Husum Konditori AB (2004).

## Är du årets nytänkare?

Nu är det dags att nominera en företagare eller ett företag som visat kreativitet och nytänkande i sin verksamhet.

**SÅ HÄR GÖR DU:** Skicka ett mejl eller skriv ett brev där du föreslår ett företag eller en person som du tycker är värd Du&Co:s stora pris som Årets Nytänkare. Skriv även en motivering och ange vem du är som skickar in nomineringen. Det står vem som helst fritt att nominera kandidater. Man kan också nominera sig själv.

**E-POST:** du.co@spoon.se

**ADRESS:** Spoon Publishing, Du&Co,  
Kungstengsgatan 21 B, 113 57 Stockholm

DU&CO:S  
NYTÄNKAR  
PRIS 2006